



AGHILES MAINCER

Ingénieur d'affaire / Business développeur

Passionné par le développement commercial, j'aime relever des défis en construisant des relations solides avec mes clients et en trouvant des solutions qui boostent leur croissance.

Mon objectif : faire la différence en alliant engagement et résultats.



SCAN ME!

CONTACT

- ☎ (+33)7 51 24 95 49
 - ✉ aghilesmaincer@gmail.com
 - 🏠 Paris, 75019 France
- Permis B / Mobile partout en France

FORMATIONS

2021- 2023 | Ecole ESI Business School

Mastère 2 in green, social et digital management spécialisé en QHSE

2020- 2021 | Université de Haute Alsace

Licence Gestion, parcours Marketing

COMPÉTENCES TECHNIQUES

- **Analyse de données financières** et modélisation.
- Utilisation avancée des outils bureautiques (Excel, PowerPoint, Word).
- **Recherche, veille** et analyse de marché.
- **Résolution efficace de problèmes.**
- **Gestion de données** et prospection.
- Maîtrise des systèmes **CRM (Customer Relationship Management)**.
- **Compétences rédactionnelles** et synthèse.
- **Élaboration de propositions commerciales.**
- **Négociation** et **closing**.

COMPÉTENCES MANAGÉRIALES

- **Esprit d'équipe** et **leadership**.
- **Gestion de projet**.
- **Communication efficace**.
- **Gestion de la relation client**.
- **Gestion du temps** et **capacité d'analyse**.
- **Orienté client** et **résolution de problèmes**.
- **Négociation** et **persuasion**.
- **Stratégie commerciale** et **réseautage**.
- **Capacité d'apprentissage rapide**.

LANGUES

- **Français** : Bilingue
- **Anglais** : Compétence avancée (niveau B2)

EXPÉRIENCES

Conseiller en Gestion de patrimoine | Indépendant

Euodia | Mars 2024 - Novembre 2024 (Paris)

- **Analyse financière** des **clients** pour identifier leurs besoins.
- **Audit** des **portefeuilles** pour optimiser investissements et fiscalité.
- **Proposition de produits financiers** et défiscalisation adaptés.
- Création de **simulations financières** pour montrer les avantages produits.
- **Rédaction de documents** pour le suivi client.
- Élaboration de **plans d'investissement** personnalisés.

Manager commercial et marketing | Alternant

Finantis Value | Octobre 2022 – Octobre 2023 (Paris)

- Réalisation de **missions clients en valorisation d'actifs immatériels**.
- **Optimisation des structures financières des projets**.
- Préparation et animation de **réunions opérationnelles**.
- Réalisation de **livrables**, notamment **comptes-rendus, synthèses, et rapports**.
- **Optimisation du contenu web**.

Conseiller en investissement immobilier | Alternant

SAS Start to Grow | Septembre 2021- Aout 2022 (Nantes)

- **Évaluation de la rentabilité des biens immobiliers**, y compris **calculs de rendements locatifs**.
- **Négociation de contrats de vente** avec une composante financière.
- **Recherche et sélection de biens** selon les critères de l'investisseur (budget, emplacement).
- **Facilitation des négociations avec les acquéreurs**, rédaction de **promesses de vente**.
- **Prospection commerciale**.

Community Manager | Stagiaire

SAS Start To Grow | Avril 2021 –Juillet 2021 (Colmar)

- Veille en ligne sur les communautés de l'entreprise.
- Collaboration pour définir les **objectifs communautaires**, incluant l'information aux clients.
- Planification de la prospection en ligne avec des stratégies comme les **campagnes d'e-mailing**.